

电销机器人怎么用？

产品名称	电销机器人怎么用？
生产厂家	陕西华研检测技术有限责任公司
价格	4800.00/年
规格参数	:
公司地址	弦歌大道华强新天地
联系电话	15538319760

产品详情

电销机器人怎么用？

电销机器人在电销业用

的越多越广泛，房地产，保险，广告，建材等行业都在用，刚开始接触电销机器人的朋友会有很多疑问，电销机器人到底该如何使用呢？

首先根据不同公司的业务类型，设计一套适合该公司业务的话术，话术就类似于业务的百问百答，把客户有可能会问到的问题都设置到里面去，越全面越好。

话术制作完之后，将话术录音，其次由程序员将录音设置到系统之中。业务员登陆网页端，将客户数据导入进去，一键外呼就可以了。

电销机器人收到指令之后，会自动进行拨打，拨打完毕后会根据每个客户的真实反馈将客户分为不同的等级并且录音记录下来。人工销售只需要针对意向强烈的客户二次跟进，促进成单。

电销机器人整体来说，优势还是很明显的，可以帮助企业每天拨打1000通电话，大大的缩减了公司的劳动力，为公司减少不少开支。自动外呼（导入号码，添加任务，批量外呼）；纯真人沟通，机器人和真人声音一致；自动筛选出有效客户；通话语音文字同步记录，客户管理ABCD等级划分。

没有使用过电销机器人的朋友完全不用担心，操作一点都不复杂，简单好用。

