

自动打电话软件：新的电销模式

产品名称	自动打电话软件：新的电销模式
生产厂家	扬州市昂立电气有限公司
价格	/
规格参数	:
公司地址	扬州市邗江区江阳西路123号高力汽车汽配城39幢1907室
联系电话	13849026191

产品详情

自动打电话软件：新的电销模式

自动打电话软件是一种高效率的营销工具，它通过精准的语音识别技术，可以轻松完成人工难以达到的大量电话呼出任务，每天达到至少3000通的呼出量。除此之外，电话机器人还具有自主判断是否为意向客户的能力，通过记录沟通过程协助电销人员完成沟通回访。

一、24小时不间断服务，无需担心客户投诉因为无人接听而影响企业形象。

二、语音识别能力强 我们的电话机器人具有先进的语音识别技术，能够准确识别客户的语音信息，并为客户提供更准确的服务。

三、智能学习能力 我们的电话机器人拥有智能学习能力，能够不断学习客户的问题和需求，提高服务水平，满足客户需求。

四、客户数据分析 我们的电话机器人可以记录客户的信息和需求，进行数据分析，为企业提供更准确的市场调研数据和客户需求分析。

五、节省成本 采用电话机器人可以节省企业的成本，无需雇佣大量客服人员，降低人工成本。我们的电话机器人已经在多个企业得到了应用和验证，客户反馈非常好。

自动打电话软件是怎么工作的？

首先 根据不同公司的业务类型，设计一套适合该公司业务的话术，话术就类似于业务的百问百答，把客户有可能会问到的问题都设置到里面去，越全面越好。

话术制作完之后，将话术录音，其次由程序员将录音设置到系统之中。业务员登陆网页端，将客户数据导入进去，一键外呼就可以了。

机器人收到指令之后，会自动进行拨打，拨打完毕后会根据每个客户的真实反馈将客户分为不同的等级并且录音记录下来。人工销售只需要针对意向强烈的客户二次跟进，促进成单。

自动打电话软件整体来说，优势还是很明显的，可以帮助企业每天拨打上千通电话，大大的缩减了公司的劳动力，为公司减少不少开支。自动外呼（导入号码，添加任务，批量外呼）；纯真人沟通，机器人和真人声音一致；自动筛选出有效客户；通话语音文字同步

记录，客户管理ABCD等级划分。
