

好用的电话营销机器人

产品名称	好用的电话营销机器人
生产厂家	深圳市创达佳科技有限公司
价格	/
规格参数	:
公司地址	金水区花园路92号
联系电话	15537867063

产品详情

好用的电话营销机器人

电销机器人主要作用是帮助企业自动拨打电话，按照设置的语音话术和客户沟通，替代电销人员完成重复，机械的筛选过程，根据和客户沟通情况，把客户自动分类为A/B/C/D类，筛选出来的意向客户推送到系统后台绑定的微信上面，企业安排人员及时做好跟进，可以提高工作效率，提升企业产品销量。

机器人外呼 VS 人工外呼

一个外呼机器人，高效完成2-3个人工工作，效率提升近三倍



随着现在技术的发展现在的机器人不但可以正常的沟通，甚至也会有人的语气变化比如强势，温柔，平和，激动等等。比如导航的不同语音系统的不同声音就是如此，现在应该很多人也都了解，电销机器人也是如此。有时候客户在沟通过程中一通电话下来甚至不知道是机器人在和自己沟通也是正常的。

电销工作人员每天不间断拨打电话，可以拨打200~400通电话，而拨打过程中难免遇到恶劣的客户，无故的问责，辱骂，会影响人工对工作的热情，而电销机器人不会受外界的影响，每天可以拨打3000通电话甚至更多，而且还能保持热情，效率大大的提高。

工作效率更高 电销机器人每天可以拨打3000通电话，最高可无上限拨打，效率是电销人员的3-10倍，每天拨打电话量更多，能够筛选出来的意向客户数量也更多。

自动分类客户 电销机器人系统后台设置意向客户标签，机器人和客

户沟通，根据沟通情况，自动分类客户。比如用户做贷款行业，客户问你们是哪个银行，能贷多少，怎么收费等这类问题，系统自动判定为A类客户，推送到微信上，电销人员及时跟进，可以缩短成交时间。

拨打稳定 电销机器人是真人语音，设置好拨打时间，导入号码，机器人一键海量呼叫，每通电话都会以饱满的情绪和客户沟通，不会受情绪影响。