

企蜂SCRM管理客户策略

产品名称	企蜂SCRM管理客户策略
生产厂家	浙江企蜂信息技术有限公司
价格	720.00/件
规格参数	外呼系统:信号稳定,音质清晰 CRM系统:从线索至成单全流程把控 获客系统:获取优质线索,挖掘更多商
公司地址	古翠路80号浙江科技产业大厦12层1201
联系电话	18958188698

产品详情

企蜂SCRM管理客户策略

在企蜂

SCRM系统中,对客户销售状态有明确的划分,采用不同的展示页面清楚明了的展示未联系客户、待跟进客户、销售成功等状态的客户信息,能够实现客户状态的自动管理,有效的督促业务人员对潜在客户进行不断跟进,以争取在短时间内完成签单。

管理人员对新的共享数据进行平均分配,新分配的数据资源作为销售人员的有力支撑,平均分配可以做到资源上的平等,在效果过程中可以通过其他手段达到充分利用资源的效果;业务人员也可以在允许的范围内进行共享数据的申领,在共享数据中寻找商机,进一步提高数据利用率。